

AVA-ASAJA pide que se clarifique la situación de las variedades protegidas

Un informe científico del IBMCP señala que la mandarina tardía Tango es esencialmente derivada de la Nadorcott

AVA-ASAJA considera imprescindible que se clarifique, tanto a nivel jurídico como administrativo y comercial, la situación que envuelven los derechos de gestión de ciertas variedades protegidas de cítricos.

El Club de Variedades Vegetales Protegidas (CVVP) ha hecho público un informe elaborado por el Instituto de Biología Molecular y Celular de las Plantas (IBMCP) –centro mixto de la Universidad Politécnica de Valencia (UPV)

y del Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC)– en el que se señala por primera vez, en términos cuantitativos y científicos, que la variedad de mandarina tardía Tango (también conocida como Tang Gold) es esencialmente derivada de la Nadorcott.

El informe indica que la Tango y la Nadorcott son idénticas en un 99,9999997% de las posiciones variables analizadas, que no existen diferencias significativas en

los genomas y que “comparten el mismo genotipo y muestran una conformidad genética reveladora de una derivación esencial”.

Inseguridad jurídica

Esta circunstancia añade incertidumbre e inseguridad jurídica, puesto que los derechos de gestión de la Tango son objeto de un contencioso que se está dirimiendo en los tribunales sin que se haya dictado aún la resolución judicial en función de la cual

los intereses de los agricultores pueden verse afectados de un modo u otro.

AVA-ASAJA entiende que, a la vista de esta situación, resulta urgente que las autoridades competentes, tanto de orden legislativo como jurídico, se pronuncien con la máxima rotundidad a fin de despejar todas las dudas y allanar el camino para que los interesados en apostar por nuevas variedades puedan hacerlo con absoluta tranquilidad. Los productores deben contar con los elementos de juicio que les permitan adoptar decisiones sin correr riesgos.

Vender las propias cosechas directamente con el mayorista y negociar los costes de todo el proceso de recogida, confección y transporte a fin de asegurarse un umbral de rentabilidad razo-

AVA-ASAJA plantea un seguro de crédito colectivo que estudia y cubre el impago de cada operación

nable. Ese es el objetivo que facilita www.naranjasyfrutas.com, una herramienta de contacto entre productores y comercios que en sus dos años de funcionamiento ya alcanza los 1.800 agricultores inscritos, de los cuales alrededor de 150 exportan a los mercados europeos.

Precisamente para detallar los pasos necesarios a la ho-

El portal naranjasyfrutas.com explica los pasos para exportar



Los asistentes trasladaron todas sus dudas y consultas

en la importación y exportación de frutas de hueso, afirmó que a los mayoristas franceses les resulta más interesante colaborar directamente con agricultores porque así acreditan la máxima frescura y trazabilidad.

Impagos

Los asociados de AVA-ASAJA pueden contar con un seguro de crédito colectivo que, por primera vez en el sector, valora la solvencia en cada operación y se hace cargo del impago del cliente. Este seguro, que incluye ventas en el mercado interno y europeo, estimula la búsqueda de nuevos clientes y reduce el riesgo de impago.

ra de iniciarse como agricultor exportador, AVA-ASAJA y el portal web organizaron el 15 de abril una jornada que contó con representantes de todos los actores participantes en esta venta directa.

El fundador de la plataforma, Juan José Bas, y el agri-

cultor de éxito Claudio Navarro resaltaron la importancia de cimentar una imagen de profesionalidad y confianza para consolidar clientes.

Por parte del comercio, Olivier Skrock, gerente de Festival, asociado a Saint Charles de Perpiñán y especializado